

Die Packwell GmbH ist ein erfolgreiches mittelständisches Unternehmen der Verpackungsindustrie, das auf die Entwicklung, Produktion und den Vertrieb von unterschiedlichen Verpackungslösungen aus Wellpappe spezialisiert ist. Mit unserer anerkannten Entwicklungskompetenz und unseren umfassenden Produktionsmöglichkeiten können wir individuelle Ansprüche und Wünsche erfüllen.

Packwell gehört zur Palm Gruppe. Mit 4.200 Beschäftigten ist sie in Europa ein führender Anbieter von Wellpappenrohmaterial und grafischen Papieren aus 100 % Altpapier sowie Wellpappenverpackungen. Alle Produkte sind zu 100% recycelbar. Die 29 Wellpappenwerke der Palm Verpackung stehen für hochwertige und innovative Wellpappenlösungen, Druck und Displays. Mitarbeitern bieten wir krisensichere Arbeitsplätze in einer zukunftsorientierten Branche, kurze Entscheidungswege und flache Hierarchien in einer familiengeführten Unternehmensgruppe.

## Unsere Werte



Nachhaltigkeit &  
Verantwortung



Innovation &  
Technologie



Menschlichkeit &  
Teamgeist



Weiterbildung &  
Inspiration

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir **zum nächstmöglichen Zeitpunkt** einen

## Junior-Projektleiter Digitalisierung im Vertrieb (m/w/d)

Standort Monheim am Rhein

### Ihre Aufgaben

- Entwicklung und Umsetzung von Digitalisierungsstrategien
  - Durchführung von Prozessanalysen zur Identifikation von Digitalisierungspotenzialen
  - Dokumentation und Bewertung der aktuellen Vertriebsprozesse
  - Entwicklung von Optimierungsvorschlägen zur Effizienzsteigerung
- Leitung und Koordination von Digitalisierungsprojekten
  - Planung und Steuerung von Projekten zur Digitalisierung des Vertriebs
  - Koordination der Projektteams und Sicherstellung der termingerechten Umsetzung
  - Überwachung des Projektfortschritts und Anpassung der Projektpläne bei Bedarf
- Marktanalyse und Auswahl geeigneter Tools
  - Durchführung von Marktanalysen zur Identifikation geeigneter digitaler Tools und Technologien
  - Bewertung der Tools hinsichtlich ihrer Eignung für die spezifischen Anforderungen des Unternehmens
  - Implementierung und Integration der ausgewählten Tools in die bestehenden Prozesse
- Verbesserung des Kundenservice durch Digitalisierung
  - Implementierung digitaler Tools zur Verbesserung des Kundenservice
  - Sicherstellung schnellerer und effizienterer Kundenkommunikation
  - Steigerung der Customer Experience und Anpassung der Prozesse zur kontinuierlichen Verbesserung
- Einführung/Optimierung/Administration des CRM-Systems Salesforce
  - Koordination der unternehmensweiten Einführung von Salesforce an allen Standorten
  - Vorgabe der einheitlichen Arbeitsweise und Nutzung des CRM-Systems
  - Durchführung von Schulungen und Workshops zur Steigerung der Benutzerakzeptanz
  - Entwicklung und Umsetzung von Maßnahmen zur Verbesserung der Vertriebsprozesse basierend auf den CRM-Daten
- Zusammenarbeit mit internen und externen Stakeholdern
  - Kommunikation und Abstimmung mit verschiedenen Abteilungen (z.B. IT, Marketing, Verpackungsentwicklung, Verkaufsdienst, Planung, etc.)
  - Zusammenarbeit mit externen Dienstleistern und Technologieanbieter
  - Sicherstellung einer reibungslosen Implementierung und Integration neuer Systeme

## Ihre Aufgaben

- Schulung und Unterstützung der Vertriebsmitarbeiter
  - Entwicklung und Durchführung von Schulungsprogrammen für Vertriebsmitarbeiter
  - Unterstützung der Mitarbeiter bei der Nutzung neuer digitaler Systeme und Tools
  - Bereitstellung von Support und Troubleshooting bei technischen Probleme
- Überwachung und Bewertung der Projektfortschritte
  - Erstellung von regelmäßigen Berichten und Präsentationen für das Management
  - Bewertung der Projektergebnisse und Ableitung von Verbesserungspotenzialen
  - Sicherstellung der Einhaltung von Budget- und Zeitvorgaben
  - Überwachung und Bewertung der Einsparungen und Effizienzsteigerungen

## Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft, Wirtschaftsinformatik oder eine vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung im Projektmanagement, idealerweise im Bereich Digitalisierung und Vertrieb von Vorteil
- Fundierte Kenntnisse in modernen digitalen Tools und Technologien
- Ausgeprägte analytische Fähigkeiten, Erfahrung in der Prozessoptimierung von Vorteil
- Hervorragende Kommunikations- und Teamfähigkeiten
- Hohe IT-Affinität und Erfahrung im Umgang mit Datenanalyse-Tools
- Eigeninitiative und eine strukturierte Arbeitsweise
- Gewisse Reisebereitschaft

## Unser Angebot

- Eine spannende und herausfordernde Tätigkeit in einem dynamischen Umfeld
- Möglichkeiten zur persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung
- Ein kollegiales und motiviertes Team
- Attraktive Vergütung und flexible Arbeitszeiten

**Bewerben Sie sich jetzt und gestalten Sie die Zukunft der Packwell aktiv mit!**

**Bitte per Mail:**

**[bewerbung@packwell-monheim.de](mailto:bewerbung@packwell-monheim.de)**  
**Packwell GmbH**

Herrn Patrick Rother, Tel. 02173 498-911  
Industriestr. 7, 40789 Monheim am Rhein  
[www.packwell-monheim.de](http://www.packwell-monheim.de)



*Palm Verpackung*

**f** **@** **in** **<**

[www.palm.de](http://www.palm.de)